

Der NEUE Bibel Business® Spezial-Report für Unternehmer & Selbständige
(oder welche es gerne werden wollen ...)

Wie du mit einem Bibel Business® frei, erfolgreich und glücklich wirst ohne Angst, Druck und ständiger Erwartungshaltung von außen.

Hallo und herzlich Willkommen zu diesem spannenden Bibel Business® Spezial-Report, den ich speziell für dich als Unternehmer, Selbständiger oder welche die es gerne werden möchten geschrieben habe, um damit am Ende hoffentlich dein Unternehmer Leben ein bisschen einfacher zu machen **damit du mit einem Bibel Business® wirklich reich frei und glücklich wirst und auch dauerhaft bleibst.**

Kurz zu mir und meiner Person:

Mein Name ist Wolfgang Schmidt, ich bin Autor & Mentor für Potenzialentfaltung und seit mehr als 40 Jahren bin ich als Führungskraft, Selbständiger und Unternehmer tätig und ich bin der Co-Founder von Bibel Business®.

Ich erlaube mir die Ansprache des DU. Warum ganz einfach, ich möchte dir mit diesem neuen Bibel Business® Spezialreport nicht nur dein Hirn, sondern auch dein Herz erreichen und du wirst sicherlich verstehen, dass es mir mit dem Du wesentlich leichter fällt dein Herz zu erreichen als mit dem Sie.

Lass uns gleich am Anfang drei wichtige Fragen klären:

- 1. Was ist ein Bibel Business?** Ein Bibel Business ist ein Unternehmen oder eine Organisation, das auf zeitlose Prinzipien aus der Bibel aufgebaut ist bzw. danach handelt.
- 2. Ist das nur für gläubige Christen?**
Nein, egal ob du an die Schwerkraft glaubst oder nicht. Wenn du aus dem 50sten Stock aus dem Fenster springst, kommst du in wenigen Sekunden unten an. Prinzipien sind ewig und wirksam, egal ob man an sie glaubt oder nicht.
- 3. Ist das ein Wohlstandsevangelium?**
Sicher nicht. Wir sind der festen Überzeugung, dass alle Prinzipien über Erfolg, Business und Geld bereits in der Bibel niedergeschrieben sind, und den Beweis liefere ich dir auch in dieser neuen Fallstudie, aber wir teilen nicht die Meinung, dass ein Wohlstand im weltlichen Sinn biblisch vorgegeben wird.

Ganz kurz vorab: für dich als Unternehmer oder Selbständiger ist dieser Spezial-Report besonders spannend, auch wenn du gerade erst am Anfang und noch ohne Businessidee stehst. Denn sicher ist es dein Ziel, als Unternehmer nicht nur ständig zu arbeiten und womöglich auch noch frustriert zu leben, sondern dass du mit deinem Business auch gutes Geld verdienst und rundum frei und glücklich bist.

Und vielleicht bist du ja auch auf der Suche nach jemandem, der dir dabei hilft, dein Business durch zeitlose und biblische Prinzipien erfolgreich zu steuern, damit du immer wieder neue Kunden gewinnst und die besten Mitarbeiter anziehst, und in deinem ganz persönlichen und privaten Leben wahrhaftig reich wirst.

Und du möchtest auch nicht den sogenannten Preis des Erfolges, wie hoher persönlicher Druck, Erwartungshaltung, Familien & Eheproblemen, Raubbau am eigenen Körper oder dem Gefühl von Bedrückung und Sinnlosigkeit bezahlen müssen.

Aus meiner Sicht gibt es bei den meisten Unternehmern oder Selbständigen ein großes Problem: Sie leiden unter einem dauerhaften persönlichen Druck und daraus resultiert ein hoher Frustrationspegel gerade auch in den wichtigen Themen Kunden- und Mitarbeitergewinnung oder persönlicher Leadership.

Deswegen werde ich genau das in diesem Spezial-Report liefern. Ich werde dir in drei Bereichen die Hintergründe und die wichtigsten befreienden Prinzipien zum Thema Geld, Freiheit Glück, Business & Marketing geben, damit du erfolgreich, frei und glücklich wirst.

Und glaube mir: Einige dieser Prinzipien haben das Potenzial, deine Grenzen in deinem Business und in deinem Leben wirksam zu verschieben und lebensverändernd zu sein, und du wirst einige Aha Momente haben!

Denn schließlich ist es zum Teil echtes Insider- und Geheim-Wissen, das ich dir liefere.

Und zwar mit einem Ergebnis: Das du mit einem Bibel Business® wirklich reich frei und glücklich wirst und auch dauerhaft bleibst.

Wie gesagt: Wahrscheinlich wird es dazu führen, dass du dich von jeglicher Angst und Druck befreist und dein Business durch zeitlose und biblische Prinzipien erfolgreich steuern kannst, damit du immer wieder neue Kunden gewinnst und die besten Talente der Branche als deine Mitarbeiter anziehst, und in deinem ganz persönlichen und privaten Leben wahrhaftig reich frei und glücklich wirst.

Also: Lass uns jetzt einsteigen und mit dem ersten Thema loslegen. Denn das erste, worüber ich mit dir sprechen möchte, ist die Kernfrage, die bei dir wahrscheinlich gerade akut ansteht: *„Warum bin ich als Unternehmer oder Selbständiger nicht wirklich reich, glücklich und frei?“*

Dazu werfen wir jetzt gemeinsam einen Blick in ein Gefängnis. Ein Gefängnis, das vielleicht auch deine aktuelle Situation widerspiegelt, und dafür habe ich diese spannende Geschichte entdeckt.

Ein Blick ins Gefängnis

Hasan war seit zwei Jahren einer von rund 600 Gefangenen in Guantanamo Bay, einem der am besten gesicherten Hochsicherheitsgefängnisse der Welt.

Es war wie im Käfig.

Umgeben von elektrischen Zäunen, Hunden, Wachtürmen, gekleidet im schrill-orangen Gefängnisoverall, wurde Hassan, wie alle anderen Gefangenen, ständig von mehreren amerikanischen Soldaten schärfstens auf Schritt und Tritt überwacht.

Käfig der Namenlosen, nennt man die nach US-Darstellung rechtsfreie Zone Guantanamo.

Guantanamo Bay ist seit 1903 eine 117 Quadratkilometer große Basis der US-Marine am Ost-Ende Kubas.

Die Häftlinge dort haben keine Namen mehr. Jeder ist nur eine „Individual Serial Number“.

Hasan war zudem Tagsüber an Händen und Füßen gefesselt. Durch kurze Fußfesseln war er so in der Bewegung eingeschränkt, dass er sich nur durch kleine trippelnde Schritte fortbewegen konnte.

An ein Entkommen war gar nicht zu denken, noch nicht mal im Traum.

Und doch bekam Hassan eines Nachts völlig unerwarteten Besuch.

„Ich kann dich hier herausholen“, flüsterte plötzlich eine Stimme, ganz in der Nähe. „Ich bin ein Freund!“

Ungläubig starrte Hassan durch die Nacht. Tatsächlich hinter dem Zaun konnte er eine Gestalt ausmachen. „Wirklich?“ Hassan konnte es kaum glauben. „Wie soll das denn gehen?“ fragte er zurück.

„Es gibt nur einen Weg: Ich muss selber den elektrischen Zaun anfassen und damit einen Kurzschluss verursachen. Indem ich mich für dich opfere, entsteht eine Zeitlücke von wenigen Sekunden, in denen du über den Zaun in die Freiheit klettern kannst!“

„Willst du? Bist du bereit?“

Hassan zögerte.

Die Situation war ihm zu unwirklich.

Es geschah alles zu plötzlich.

Er hatte schon seit einiger Zeit resigniert, innerlich aufgegeben, nicht mehr geglaubt, hier herauszukommen. Und so fragte er zurück:

„Ja, natürlich! Aber wie bist du hier hereingekommen? Wer bist du überhaupt? Und wie genau geht es dann weiter? Wo werde ich wohnen? Welches Auto werde ich fahren? Womit soll ich mich kleiden? Wer wird mich anstellen? Wie ...?“

„Schnell Hassan, es muss jetzt geschehen, die Wächter kommen gleich wieder zurück!“ drängte die Stimme.

Doch Hassan blieb unschlüssig.

Zu viele offene Fragen stürmten auf ihn ein, viel zu viel war für ihn ungeklärt.

Er hatte sich so lange und intensiv Gedanken über sein Leben nach der möglichen Wiedererlangung der Freiheit gemacht, dass er das Allerwichtigste völlig verdrängte und ihm das Naheliegendste ganz unwichtig erschien.

Er war so damit beschäftigt, sich die Details seines Lebens in der möglichen Freiheit auszumalen, dass er völlig vergaß, dass er noch im Gefängnis war.

Das Erste und Wichtigste wäre die Erlangung der Freiheit selbst!

Erst dann käme das Leben in Freiheit, das er bereits jetzt in Gedanken zu gestalten versuchte.

Während ihm die Gedanken durch den Kopf schossen, verschwand die Gestalt am Zaun und die Wächter machten wieder ihre Runden.

Und so verpasste Hassan eine absolut einmalige Gelegenheit, die Gelegenheit frei zu werden.

Hassan ist noch heute in Guantanamo. Manchmal fragt er sich, wer denn der erstaunliche Mensch war, der bereit gewesen wäre, sich für ihn, Hassan, zu opfern, um ihm die Freiheit zu schenken.

Er weiß es bis heute nicht.

Was ist die Moral von der Geschichte: In diesem Bibel Business® Spezial-Report, möchte ich ganz einfach ein Freund & Mentor sein, der Unternehmer und Selbstständige versteht und ihnen dabei hilft sich aus ihrem möglichen Business- oder Lebensgefängnis zu befreien und diejenigen, die gerade noch am Anfang stehen vor diesem späteren Gefängnis zu bewahren.

Wie kann so ein Gefängnis aussehen: Vielleicht bist du in dem einen oder anderen Bereich in deinem Business oder deinem Leben an einer Stelle angekommen, die sich wie Stillstand und Resignation anfühlt und du weißt nicht, wie du weiterkommst. Vielleicht bist du gerade auch unschlüssig, wie du beginnen oder wem du dich anvertrauen sollst.

Vielleicht möchtest du endlich Antwort bekommen, warum die Dinge in Wirtschaft und Gesellschaft so sind wie sie sind und warum du so denkst wie du denkst und warum du so bist wie du bist.

Vielleicht fühlst du dich gerade überfordert in deinem Business und Marketing und du willst endlich eine Lösung dafür haben.

Vielleicht gehörst du zu den 41 % aller Unternehmer und Führungskräften, die gerade eine Scheidung hinter sich haben oder kurz davorstehen.

Wo auch immer du gerade stehst, bedenke bitte auch: Selbst, wenn dein Gefängnis goldene Gitterstäbe hat, ist es auch ein Gefängnis.

Darum ist dieser Bibel Business® Spezial-Report vielleicht genau JETZT das rechte Wort zur rechten Zeit für dich, und sie wird zu einem echten Unterschied in deinem Business und in deinem Leben.

Was bedeutet das am Ende für dich: Du wirst zeitlose und biblische Prinzipien kennen lernen, mit denen du endlich Antwort und eine Lösung für dich selbst, dein Leben und dein Business bekommst, damit du es künftig erfolgreich steuern kannst und du damit wahrhaftig reich frei und glücklich wirst und auch dauerhaft bleibst.

Nach mehr als 40 Jahren als Führungskraft, Selbstständiger und Unternehmer habe ich folgendes entdeckt:

Das Thema Business Erfolg, Freiheit, Geld und Glück bestimmt faktisch den Großteil unseres Alltags.

Viele Unternehmer & Selbstständige erwecken dabei den Eindruck, dass sie leben und das zumeist frustriert, um ihres Business willen, anstatt ein Business zu führen, um zu leben und damit wirklich reich, frei und glücklich zu sein.

Zugegeben, es gibt sie, die Ausnahmen, die Unternehmer und Selbstständigen, die mit ihrem Business wirklich erfolgreich und auch glücklich zu sein scheinen.

Doch die wirklich glücklichen Unternehmer und Selbstständigen, die unabhängig und frei sind von finanziellem und persönlichem Druck und der immer mehr steigenden Erwartungshaltung von außen, sind eindeutig in der Minderzahl.

Folgenden Teufelskreis, habe ich nicht nur in meinem eigenen Leben als Selbstständiger und Unternehmer erlebt, sondern auch bei vielen anderen Kollegen beobachtet:

Der Kreislauf vom Druck immer neue Aufträge und Kunden gewinnen zu müssen. Die richtigen Mitarbeiter finden und führen. Die Wichtigkeit von Anerkennung und gesellschaftliche Stellung und deren Erwartungshaltung.

Der Kreislauf vom Geld verdienen und Geld ausgeben und den damit verbundenen Ehe- & Familienproblemen, dem Raubbau am eigenen Körper oder dem Gefühl von Bedrückung und Sinnlosigkeit, genau dieser Kreislauf **ist zu einem Teufelskreis geworden.**

Vielleicht auch nicht am Anfang eines Unternehmerlebens, in den ersten Jahren, wo die Begeisterung etwas Neues zu wagen und zu bewegen, alles andere überlagerte.

Aber nachdem eine gewisse Routine einsetzt, die Faszination des Neuen verblasst und der Lack ab ist, nachdem sie die ersten Enttäuschungen abbekommen haben, oder in der Krise der Lebensmitte, beobachtet ich, dass sich das Bild geschmacklich immer mehr und mehr von süß zu süß-sauer und oft genug dann zu ganz sauer verschob.

Weiteres stelle ich bei den meisten Unternehmern und Selbstständigen einen immer höheren Frustrationspegel im Business und auch in der Ehe und Familien fest. Warum?

Das ist die schockierende Realität

Der Standard einer 70 Stunde Arbeitswoche und oftmals auch noch mehr.

Der hohe Druck von Konkurrenz und ständiger Neukundengewinnung

Der wachsende und zumeist enorme finanziellen Druck.

Die Abhängigkeiten von Banken, Krediten und einer Politik, die speziell für den Mittelstand durch immer höhere Abgaben und Steuern zur Belastung wird.

Qualifizierte Fachkräfte werden zum Mangel und dadurch die Mitarbeitergewinnung- und auch Führung zur echten Herausforderung.

Es führt auch immer mehr Unternehmer, Selbstständige als auch Führungskräfte in früher noch meist geheime, heute immer offenere Abhängigkeiten zu Sucht- und Aufputzmitteln aller Art, und viele mögen sich inzwischen vorkommen wie in einem Gefängnis.

In ihrem ganz persönlichen Guantanamo!

Kannst du dich in dieses Bild einfügen? Darum ist es Grund genug, sich genau jetzt die Zeit zu nehmen und einen etwas ausführlicheren Blick hinter die Kulissen von den zentralen Themen Erfolg, Business, Geld Freiheit und Glück zu werfen.

Wir wollen aber nicht diesen fatalen Fehler machen: Viele Unternehmer und Selbstständige und auch diejenigen, die erst ganz am Anfang stehen, suchen in der Eile ihrer Probleme gerne nur schnelle, erfolgsversprechende und möglichst schmerzfreie Tipps und Ratschläge, um sich vom täglichen persönlichen Druck in ihrem Business- und Privatleben zu befreien.

Bedenke bitte diesen Punkt: Der starke persönliche Druck, die Größe des Problems und der wachsende Frustrationspegel in den Bereichen Business, Erfolg, Geld und Glück, sollte statt auf die Suche nach einem schnellen Rezept besser dazu führen, erstmal altbekannte Paradigmen und Erklärungsmuster beiseitezulegen.

Je weniger befriedigende Antworten wir gerade haben, desto dringender sollten wir neue Fragen stellen, solche, die wir vielleicht noch nie gestellt haben und auf die wir deshalb möglicherweise Antworten bekommen, die wir nie erwartet und erhofft hätten.

Die richtige Frage ist: Wenn Business, Erfolg, Geld Freiheit und Glück für viele Unternehmer und Selbstständige buchstäblich zu einem Teufelskreis geworden sind, wärst du dann beispielsweise bereit, auch einen Faktor ins Spiel zu bringen, der jedenfalls vom Anspruch her behauptet, ein Spezialist für die Durchbrechung von Teufelskreisen zu sein?

Welchen Faktor und Spezialisten meine ich damit? Am besten beantworten wir diese Frage mit einer weiteren Frage: Was sind die beiden größten Tabuthemen in unserer westlichen Welt?

Gott und Geld!

Gott und Geld sind in unseren Breitengraden heikle Themen, nicht nur für viele Unternehmer und Selbstständige, sondern generell für die meisten Menschen. Von den meisten in unserem Umfeld wissen wir vieles, nur nicht wie viel sie verdienen und was sie glauben, stimmt's?

Vielleicht ist es genau deshalb der Grund, warum die Probleme so sind, wie sie sind und die Tabuisierung von Gott und Geld KEINE wirkliche Lösung ist.

Viele werden deshalb auch mit diesem schwierigen Thema alleine gelassen und deshalb möchte ich dir mit diesem Spezial-Report genau die befreienden Prinzipien aufzeigen, die es braucht, um sich von dem täglichen Business- und privaten Erfolgsdruck zu befreien.

Woher stammen meine Informationen: In Europa gibt es ein Netzwerk christlicher Organisationen, die Führungskräften und Unternehmern die Gelegenheit verschaffen mit Christen in verantwortlichen Positionen ins Gespräch zu kommen.

Dort gibt es immer wieder interessante Vorträge und Gesprächsrunden in denen christliche Geschäftsleute authentisch und glaubhaft von ihren Erfolgen und auch Niederlagen in Business und auch ganz privat sprechen.

Meine hauptsächliche Informationsquelle ist die Bibel mit ihren ewigen und zeitlosen Prinzipien und darum werde ich sie auch hinzuziehen, weil sie sehr ausführlich von Gott und Geld spricht und somit auch von Erfolg, Business, Freiheit und dem Lebensglück nachdem sich gerade die meisten Unternehmer und Selbstständigen so sehr sehnen.

Gott hat nämlich mit unserem eigenen Ausbruch aus unserem ganz persönlichen Guantanamo direkt zu tun. Und es wäre schlicht fahrlässig und nicht integer, dir das zu verschweigen.

Die folgenden wichtigen Dinge sollten meiner Meinung nach in der Schule oder in jedem BWL-Studium gelehrt werden: Kennst du die zwei größten Lügen, von denen wir von Kindesbeinen an tief geprägt werden?

Das sind die Kernbotschaften der Marktwirtschaft, die bei den urmenschlichen Eigenschaften der Habgier und der Angst vor Knappheit ansetzen.

„Mehr ist immer besser und Geld macht glücklich.“

Die aktuelle Entwicklung in der Wirtschaft fordert gerade von Unternehmern und Selbstständigen, wie der berühmte und bedauernswerte Hamster im Laufrad, immer schneller zu rennen, ohne dass wir irgendwo ankommen und schon gar nicht frei werden.

Die meisten Unternehmer und Selbstständigen dienen dem Geld, statt dass das Geld ihnen dient. Darum ist der Preis des Geldes nicht etwa nur der Zins und Zinseszins, sondern vor allem der Verlust der persönlichen Freiheit.

Immer mehr Lebensbereiche werden durch die Prinzipien der marktwirtschaftlichen Nutzen- und Gewinnmaximierung geprägt, die nicht nur uns Unternehmer und Selbstständige immer abhängiger macht und in eine Art von innerer Unfreiheit führt.

Und das ist nur der Anfang! Der Preis dafür ist, dass wir Menschen immer weiter weggeführt werden von unserer wahren Identität und wir immer weniger in der Lage sind, die Werte und Prinzipien zu erkennen, zu verinnerlichen und zu leben, die unserer natürlichen Schöpfung zu Grunde liegen.

Die Fokussierung unseres Denkens und Handelns auf den Gewinn bzw. das Geld führt zur Wahl eines bestimmten Berufes, Unternehmenszwecks oder Geschäftsidee oder andere beliebige Möglichkeiten, um zu Geld zu kommen.

Das ist der Weg in die Sackgasse eines Unternehmens- und Lebenskonzeptes, das der Befriedigung und dem Genügen der äußeren Umstände dient und in die Unfreiheit führt, also nach Guantanamo, dem Gefängnis mit der Überschrift: **Geld macht glücklich!**

Hast du das Gefühl, dass das richtig ist?

Ich denke, was alle Menschen wirklich brauchen nicht nur die spezifische Zielgruppe der unternehmerisch denkenden Menschen, sind Wegweiser, gültige Wegweiser, die uns sagen: Komm, tu das oder lass jenes, um erfolgreich und glücklich zu sein.

Aber Achtung: Natürlich bekommen wir solche scheinbaren Wegweiser schon in die Wiege gelegt und deshalb lass uns gemeinsam diese Wegweiser genauer anschauen.

Hier ein Beispiel, was ich damit meine: Wir bekommen unsere Wegweisung, wie wir erfolgreich und glücklich werden, schon von unseren Eltern und später von unseren Lehrern, Vorgesetzten, Vorbildern, von den Medien usw.

Wusstest du, dass wie wir erfolgreich und glücklich werden, keine individuelle Erfindung ist, sondern eine kollektive Übereinstimmung?

Was meine ich genau damit: Es ist klar, dass jemand in Uganda oder in Goa eine völlig andere Vorstellung davon hat, was er tun oder lassen sollte, um erfolgreich und glücklich zu werden. Das bedeutet die Definition von Erfolg und Glück und der Weg zum Erfolg und Glück ist gesellschaftlich, kollektiv und vom Umfeld her geprägt.

Also müssen wir uns die Frage stellen: „Durch was wurden denn unsere Eltern, Lehrer, Vorbilder, alle die, die uns diese Wegweisung geben, geprägt?“

Hier ist der wichtige Punkt: Es sind aus meiner Sicht drei zeitgeschichtliche Entwicklungen, die uns in unseren Breitengraden prägen:

1. Der Humanismus
2. Die Leistungsgesellschaft
3. Die Postmoderne

Und was sind die Wegweisungen, die wir dort bekommen?

Es sind diese drei Kernbotschaften:

Die erste Botschaft in der wir als Gesellschaft und Kollektiv übereinstimmen lautet:

„Bemühe dich!“

Jeder von uns hat das schon bis zum Abwinken gehört, stimmt's?

Der Humanismus ist schon über 300 Jahre alt und er basiert auf ein paar besondere Grundannahmen, die uns bis heute immer noch prägen.

Die wesentliche ist die Annahme: *„Der Mensch ist von Natur aus gut.“*

Vor dem 17. Jahrhundert und dem Beginn des Humanismus war man sich da nicht so einig, da hat man auch noch viel vom Menschen als Sünder gesprochen.

Was seit Beginn des Humanismus noch behauptet wird ist:

„Alles, was sich nicht erforschen und beweisen lässt, alles, was überirdisch oder spirituell ist, das existiert nicht.“

Eine weitere Annahme war:

„Die höchste Instanz ist nicht ein Gott, sondern der Mensch mit seiner Vernunft.“

Und schließlich auch noch:

„Glauben ist gleich Nichtwissen.“

Alle diese Annahmen sind in dieser Zeit entstanden, und weil der Mensch der Maßstab aller Dinge ist, hat man es Humanismus genannt. Und es wird immer noch besser, nämlich die Frage, die uns alle beschäftigt:

„Wie werde ich erfolgreich und glücklich?“ Oder: *„Komme ich in den Himmel?“*, hat man damit beantwortet, dass man sagte: *„Du musst dich einfach bemühen.“*

Und jetzt kommen wir zur Leistungsgesellschaft: Die zweite Kernbotschaft, die dich sicherlich genauso wie auch mich geprägt hat, lautet:

„Leiste viel!“

Meine Geschichte ist, dass ich schon mit 15 Jahren beruflich von zu Hause weg gegangen und quasi nie mehr nach Hause zurückgekommen. In meiner Gastronomielaufbahn ging ich schon in jungen Jahren mit 20 in die Schweiz, mit 21 Jahren nach Saudi-Arabien und mit 23 Jahren war ich schon ein gefragter Küchenchef.

So habe auch ich den scheinbaren Anforderungen für Erfolg und Glück entsprochen: Ich habe mich nicht nur bemüht, sondern auch viel geleistet.

Die Leistungsgesellschaft, die ist gut 200 Jahre alt, also etwas jünger als der Humanismus und sie ist in der Zeit der Industrialisierung entstanden. Dort wurde zum ersten Mal definiert, dass Erfolg, Ansehen, Respekt usw. kausal von der persönlichen Leistung abhängen. Das war damals revolutionär!

Warum war das revolutionär? Ganz einfach, bis dahin war es Jahrtausende lang anders gewesen: Du warst einfach jemand, wenn du in der richtigen Familie geboren warst. Du konntest der dümmste und faulste sein, dass spielte keine Rolle – wenn du in einem Adelsgeschlecht geboren warst, dann warst du jemand.

Das hat man allerdings später wieder hinterfragt und grundlegend geändert.

Dabei dürfen wir nicht vergessen: Das Leistung und Ansehen direkt gekoppelt wurden, ist noch nicht so lange her.

Damals wurde auch zum ersten Mal gesagt:

„Wer viel leistet, kann alles erreichen.“

Durch die Einrichtungen von Schulen wurde diese These weiter unterstützt und vielleicht liegt hier die Wurzel, dass auch deine Eltern immer gesagt haben:

„Jetzt leiste mal etwas.“

Denn sie wussten ja: *„Wer viel leistet, kann alles erreichen.“*

Bitte verstehe mich nicht falsch!

Diese Kernbotschaften von: *„Du musst dich einfach bemühen.“* Und *„Wer viel leistet, kann alles erreichen“*, sind in der Sache nicht grundlegend falsch.

Doch der Teufel liegt wie immer im Detail begraben: Sobald der Mensch seine Identität in diesen Kernbotschaften sucht, tappt er in die Falle von: *„Du bist nie genug und hast nie genug und das ist der perfekte Nährboden für unser Ego.“*

Dein Ego flüstert dir permanent diese drei Botschaften ins Ohr:

1. Du bist was du tust.
2. Du bist was du hast.
3. Du bist was andere über dich denken oder sagen.

Du bestimmst deine Identität über deine Leistung, deinen Besitz und deine Anerkennung!
Das ist der fatale Irrtum!

Das führt zu einem sehr perfiden Suchtverhalten, dass sich in den drei Hauptsüchten des Menschen widerspiegelt:

1. Habsucht
2. Machtsucht
3. Ehrensucht

Ein Irrtum der dich gerade als Unternehmer und Selbstständiger niemals zu wahren und dauerhaftem Reichtum und Glück führt.

Übrigens im amerikanischen wird EGO als „Edging God Out“ übersetzt, was im Deutschen heißt: „Gott außen vorlassen!“ (bewusst oder unbewusst)

Aber ich bin noch nicht fertig! Das Streben nach Macht, Unabhängigkeit und Prestige ist gerade bei Führungskräften und Unternehmern so weit verbreitet, dass es heute fast jeder als normal und nahezu verpflichtend ansieht und das führt uns zur dritten Kernbotschaft.

Die dritte Kernbotschaft, die gerade uns als Unternehmer und Selbstständige antreibt, und die uns auf der Suche nach dem Erfolg, Geld Freiheit und Glück maßgeblich prägt, ist:

„Verwirkliche dich selbst, werde frei und unabhängig!“

Diese ist besonders aktuell, weil sie die Kernbotschaft der Postmoderne ist. Von Postmoderne sprechen wir seit den siebziger Jahren im letzten Jahrhundert also vor ca. 50 Jahren.

Zunächst war „Postmoderne“ ein Begriff in der Architektur, inzwischen aber auch in der ganzen Gesellschaft. Die Postmoderne erleben wir heute in Reinkultur als einen Pluralismus der Traditionen, Werte, der philosophischen Ideen, Religionen usw.

Es ist nicht mehr so, dass nur eine Religion oder nur eine philosophische Idee die richtige ist, sondern wir haben eine breite Vielfalt, einen Pluralismus von verschiedenen Dingen. Es geht auch gar nicht mehr darum, eine objektive Wahrheit in diesem Sinne zu finden, sondern jeder bastelt sich seine eigene Wahrheit.

Die Hauptsache ist: Für mich stimmt es, und du machst, was du willst. Dafür lasse ich deinen Standpunkt auch gelten. Die Hauptsache ist, mir geht es gut.

Also Klartext: Wie wird man erfolgreich und glücklich?

Der Zeitgeist verkörpert durch unsere Eltern, Lehrer usw. sagt uns: *„Bemühe dich, leiste viel, verwirkliche dich selbst, werde frei und unabhängig, dann wirst du glücklich werden.“*

Also auf den Punkt gebracht:

„Geld macht glücklich!“

Das zumindest ist die klar formulierte Botschaft.

Stelle dir nun bitte kurz die Folgen aus diesen drei Kernbotschaften vor: *„Bemühe dich, leiste viel, verwirkliche dich selbst, werde frei und unabhängig, dann wirst du glücklich werden.“*

Könnte, das ein wesentlicher Grund dafür sein, warum gerade du dich für die Selbstständigkeit entschieden hast, um dein eigenes Unternehmen zu gründen und alles ganz anders kam und du jetzt vielleicht läufst wie der berühmte Hamster in seinem Laufrad?

Nach jahrzehntelangen teuren Versuchen und Irrtümern habe ich folgendes entdeckt:

Dazu erzähle ich dir jetzt ein typisches Beispiel: Es ist mein eigener Lebensweg, der genau auf Grund dieser Prägung von teuren Versuchen und Irrtümern gepflastert war.

Ich bin zuerst nach meiner Lehrzeit als Koch, zwanzig Jahre als Führungskraft in der Gastronomie dieser Botschaft von: „*Bemühe dich, leiste viel, verwirkliche dich selbst, werde frei und unabhängig, dann wirst du erfolgreich und glücklich werden, unter dem Motto: Geld macht glücklich.*“, auf den Leim gegangen.

Ja, es stimmt wirklich, Geld hatte ich viel verdient, glücklich wurde ich nicht damit!

Und mein beschämendes Ergebnis war: Scheidung mit 3 Kindern und des Lebens nicht mehr froh!

Was machst du in so einer Situation? Na klar, du beginnst alles zu hinterfragen, willst ab jetzt alles viel besser machen und dennoch bin ich dieser teuflischen Kernbotschaft von: „*Geld macht vielleicht doch glücklich*“, ein weiteres Mal gefolgt und habe mein erstes eigenes Unternehmen gestartet.

Und so sah zwei Jahre später mein endgültiges Ende aus: Ich musste meinen geschäftlichen und persönlichen Konkurs erklären!

Erst jetzt begann ein jahrelanger tiefgreifender Prozess, der mein Denken, meine Sprache, meine Gewohnheiten, Entscheidungen und Handlungen komplett verändert hat und mich zu den wertvollen und wahren Erkenntnissen von heute über Erfolg und Glück führte und zu der Person machte, die ich heute bin und mir den Lifestyle ermöglicht, den ich heute lebe und so sehr liebe.

Heute lebe ich meine Berufung als Mentor & Autor für Potenzialentfaltung und helfe Unternehmern, Selbständigen und Menschen, die es werden möchten mit einem Bibel Business® wirklich reich und glücklich zu werden und auch zu bleiben.

Ich bin ein glücklicher Ehemann und wieder Vater von zwei wundervollen Kindern und führe ein wirklich dauerhaft reiches gesegnetes und glückliches Leben in Gottvertrauen und Leichtigkeit.

Lass uns jetzt im zweiten Teil über den wichtigsten und entscheidendsten Faktor sprechen, der dazu führt, dass auch du mit deinem Business reich, frei und glücklich wirst und auch dauerhaft bleibst.

Der wichtigste Faktor für dauerhaften Reichtum und Glück

Wer oder was ist jetzt der wichtigste und entscheidende Faktor für dauerhaften Reichtum und Glück in Business, Ehe, Familie und in allen Beziehungen?

Hier ist der wichtigste Faktor: Es ist der Faktor Mensch. Der Mensch selbst, der sich jeden Morgen aufs Neue in seinem Badezimmer im Spiegel betrachtet.

Der Unternehmer oder Selbstständige, der sich immer bemüht und viel leistet. Hat sein Bad goldene Wasserhähne und eine freistehende Badewanne, oder nur das einfache Waschbecken?

Schwitzt er morgens schon in seiner eigenen luxurösen Infrarotkabine und schwimmt schon seine ersten Runden im hauseigenen Pool, damit er so richtig frisch und entschlackt in den Tag starten kann?

Oder treibt ihm der tägliche Druck, von Finanzen, Erwartungshaltung, wichtigen Entscheidungen oder der Wünsche seiner Frau und Familie schon morgens die Schweißperlen aus den tiefen Sorgenfalten seiner Stirn?

Hier ist der wichtige Punkt: Egal wie auch immer sein Badezimmer ausgestattet ist, oder wer oder was ihm die Schweißperlen aus seiner Stirn morgens treibt, es ist nicht wirklich entscheidend für den Erfolg in seinem Business und dem Ziel damit wahrhaftig reich und glücklich zu sein und damit auch einen wertvollen gesellschaftlichen Beitrag zu leisten.

Das Entscheidende ist nicht was im außen sichtbar ist, sondern das was im Menschen passiert. Es geht um Persönlichkeit, Identität und Charakter.

Diese kleine Geschichte, hat mein Denken verändert:

Es war einmal ein kleiner Bub. Ein pfiffiger Kerl und quicklebendig.

Sein Vater saß in der gleichen Stube und wollte Zeitung lesen.

Unmöglich. Zu viel Lärm.

Da kam dem Strapazierten urplötzlich ein rettender Gedanke: Papi greift aus dem nahen Gestell ein altes Buch. Schlägt es auf und reißt ein Blatt mit der Abbildung einer Weltkarte heraus.

Er zerstückelt es und ruft dem Buben zu: „*Hey, Timi, ich habe ein interessantes Spiel für dich!*“

Setzt die Fetzen dieser Weltkarte richtig zusammen, da hast du Klebestreifen. Wenn's dir gelingt, bekommst du einen Euro.

Und schon sitzt Timi in einer Ecke und arbeitet still.

Der Vater freut sich über die Ruhe. Sie wird lange dauern bei der schwierigen Aufgabe.

So denkt er.
Weit gefehlt!

In wenigen Minuten hält der kleine Pfiffikus dem erstaunten Vater die fehlerlose Arbeit unter die Nase.

Kopfschüttelnd fragt dieser immer wieder:

„Wie konntest du nur ... und in dieser kurzen Zeit ... und eine Karte der Welt, die du gar nicht kennst?“

„Ganz einfach, schau da!“ Und Timi zeigt dem Vater die andere Seite des Blattes, wo groß ein Menschenantlitz abgebildet ist.

„Ich habe einfach das Menschenbild zusammengesetzt und dann stimmte es auf der anderen Seite auch mit der Welt!“

Der Vater schweigt. Lange. Dann sagt er nachdenklich immer wieder vor sich hin:

„Ja, wirklich, so ist's: Stimmt's mit dem Menschen, dann stimmt's auch mit der Welt.“

Johannes Niederer, war ein evangelisch-reformierter Schweizer Pfarrer, Pädagoge und Philosoph und er bringt mit seiner Geschichte eine große Frage auf den Tisch:

„Was muss geschehen, damit es mit dieser Welt wieder stimmt?“

Und er lässt die Frage auch gleich durch den kleinen Timi beantworten:

„Es muss mit dem Menschen wieder stimmen, wenn es mit der Welt wieder stimmen soll.“

Was lernen wir wirklich aus dieser Geschichte? Wenn Niederers These stimmt, dass wir beim Menschen ansetzen müssen, von der auch ich ausgehe, dann bedeutet das aber auch, dass wir bei uns persönlich beginnen müssen.

Genauso können wir die Frage möglicher Weise auf deine persönliche Situation stellen:

„Was muss geschehen, damit es mit deinem Business wieder stimmt?“ oder

„Was muss geschehen, damit es von Anfang an mit deinem Business stimmt?“ oder

„Was muss geschehen, damit es mit deinen Mitarbeitern wieder stimmt?“

„Was muss geschehen, damit es mit deiner Neukundengewinnung wieder stimmt?“

„Was muss geschehen, damit es mit deinen Beziehungen, deiner Ehe oder in deiner Familie wieder stimmt?“

Die einfache Wahrheit ist: Es geht nie um Geld auf dieser Welt, auch wenn es diesen Anschein hat. Es geht immer um Menschen auf dieser Welt und niemals um Geld.

Die Amerikaner sagen:

“All Business is People Business!”

Wie gesagt, wenn diese These stimmt, dass wir beim Menschen ansetzen müssen, von der auch ich ausgehe, dann bedeutet das aber auch, dass wir bei uns persönlich beginnen müssen. Stimmt's?

Es geht um die eigene Persönlichkeit, Identität und Charakter.

„Hast du auch das Gefühl, dass das richtig ist?“

Ok. Wenn ich jetzt beginne dem biblischen Anspruch dieser Fallstudie mehr und mehr zu genügen, dann bin ich mir auch eines gewissen Risikos bewusst.

Es gibt eine fromme Untugend, die man gerne und immer wieder von christlichen Kanzeln hört, die darin besteht, zuerst diese Welt und die Menschen übertrieben schlecht zu reden, um dann den christlichen Glauben als einzige Lösung aller Probleme anzubieten.

Oder auf den Punkt gebracht: Dem Patienten Mensch wird eine Diagnose gestellt, die so nicht stimmt, um ihm dann eine Medizin zu verschreiben, die er nicht braucht. Dieses Klischee will ich tunlichst vermeiden.

Mir geht es um die persönliche Potenzialentfaltung des einzelnen Menschen.

Potenzialentfaltung, die auf den biblischen Prinzipien von Beziehungsfähigkeit und Charakterbildung basiert und somit zeitlos und dauerhaft erfolgreich ist.

So erreichst du dein volles Potenzial als Mensch und Unternehmer:

Dein volles Potenzial erreichst du, wenn du zu einer charakterstarken und beziehungsfähigen Persönlichkeit reifst. Das passiert allerdings nicht in einem Tagesseminar oder einem schnellen Selbstlernkurs.

Charakterbildung ist ein Prozess. Ein zumeist lebenslanger Prozess und das hört sich erstmal nicht nach schnellem Erfolg und Reichtum an.

Aber lass mich klarstellen: Es geht mir nicht um kurzfristigen Erfolg, den pfeifen tausende Erfolgsgurus da draußen von den Dächern mit dem Ergebnis, dass du in 12 Monaten mit deinem Business genauso dastehst, wie heute und dein Frustrationspegel immer weiter steigt.

Du wirst von den Resultaten verblüfft sein, sobald du beginnst deine eigene Persönlichkeitsentwicklung und die auch deiner Mitarbeiter, deine Leadership Fähigkeit, deine Business- und Marketingstrategien auf zeitlose Prinzipien aufzubauen.

Es findet eine Transformation statt, die dich aus einem immer enger werdenden Korsett aus unternehmerischen und privaten Verpflichtungen und Erwartungen, Stress, Streit und Trennungen, Überarbeitung, Burn-Out und Sinnlosigkeit befreit hin zu wahren dauerhaftem Erfolg, Reichtum Freiheit und Glück.

Lass mich bitte noch eine Sache klarstellen: Wenn ich von Charakter spreche, dann als einem Bündel von Tugenden und Untugenden, die sich ein Mensch, mehr unbewusst als bewusst, angeeignet hat.

Tugenden werden als innere Dispositionen verstanden, die ein Mensch so verinnerlicht hat, dass sie sein Wesen und Tun beständig prägen.

Diese inneren Dispositionen sind gerade im Dschungel der vielen kleinen und größeren täglichen Entscheidungen, die du als Unternehmer oder Selbstständiger treffen musst, von

enormer Bedeutung für dein Business und deinem Ziel damit erfolgreich und glücklich zu sein.

Ein so verstandener Charakter wird geformt und das ist ein ständiger Prozess. Ein ständiger Prozess von richtigem Input, von den richtigen Antworten und der richtigen Information.

Der Charakter ist so etwas wie der Autopilot in deinem Leben.

Es sind die inneren Werte und Haltungen, Tugenden, die dich, dazu bringen, gewisse Dinge zu tun oder nicht zu tun, ohne jedes Mal darüber nachzudenken, was du jetzt tun sollst. Das gilt auch für deine Mitarbeiter, dein Team oder deine Organisation.

Genau diese Werte und Tugenden entscheiden darüber, ob du als Mensch und Unternehmer aufblühst, deine Mitarbeiter und Kunden aufblühen, dein Business, deine Familie aufblüht, ja, sie entscheiden über die Fruchtbarkeit und den Reichtum deines ganzen Lebens.

Bedenke an diesem Punkt: Charakter ist auch nicht Schicksal, sondern Charakterbildung liegt in der Verantwortung des einzelnen Menschen selbst. Charakter kann kultiviert, gestaltet und gebildet werden.

Das sind auch keine neuen Erkenntnisse. Aber in vielen gesellschaftlichen Strukturen und wirtschaftlichen Organisationen sind es vergessene Erkenntnisse. Vergessene Erkenntnisse, die du JETZT in den ewigen und zeitlosen Prinzipien der Bibel entdecken kannst.

In der Bibel sagt dir Gott,

- *wer du bist,*
- *wo du herkommst,*
- *was nach deinem Tod passiert und*
- *wie du das beste Leben (Business) auf Erden führen kannst.*

Er sagt dir, warum und wozu er dich geschaffen hat – was der Sinn deines Lebens ist und wie du es bestmöglich meisterst.

Und das ist nicht alles: Menschen mit Charakter sind auch Menschen, die von Kollektivzwängen befreit sind. Sie sind eigenständige Persönlichkeiten, sie leben und arbeiten horizontal sind jedoch bei ihren Entscheidungen vertikal verbunden von oben nach unten.

Sie sehen die Wirklichkeit unverstellt und können Schein von Sein unterscheiden und treffen dadurch bessere und nachhaltige Entscheidungen für sich selbst und ihr Umfeld. Sie übernehmen Verantwortung und haben attraktive Antworten auf die täglichen Herausforderungen in ihrem Business, für ihre Mitarbeiter, Kunden und ihre Familien.

Und jetzt kommt die spannende Frage:

„Wie können wir solche Menschen werden?“

Und hier ist sozusagen der Hit: Die biblischen Prinzipien und der christliche Glaube erweisen sich bei der Antwort auf diese Frage als großartige Ressource.

Gott ist nicht nur ein Spezialist darin, aus Menschen wie du und ich starke und integre Persönlichkeiten zu machen.

Er ist auch mit seinen Prinzipien die beste Adresse, wenn wir als Beispiel in einem bestimmten Praxisfeld in unserem Unternehmen abwägen müssen, wie charakterstarkes und reifes Handeln konkret aussehen könnte.

Ob wir an einem Jahresziel beharrlich festhalten oder flexibel auf bestimmte Umstände reagieren und neue Prioritäten setzen sollen.

Ob es gut ist, für einen nach Hilfe schreienden Mitarbeiter sofort alles liegen und stehen zu lassen, oder ob es weiser ist, uns abzugrenzen, weil es darum geht, dass er Wichtiges lernt.

Wie wir den höchsten Standard in unserem Business und in unserem Leben erreichen. Wie wir wirklich reich werden und auch reich bleiben.

Aus meiner jahrzehntelangen Erfahrung als Selbstständiger Unternehmer, Ehemann und Familienvater garantiere ich dir ganz persönlich: Die zeitlosen Prinzipien aus der Bibel sind die ultimative Anleitung für Fülle in deinem Business und deinem Leben!

Hier ist die ungeschminkte Wahrheit: Die meisten selbständigen Unternehmer leben von Monat zu Monat. Mit dem Bibel Business® erhältst du einen Aktionsplan mit zeitlosen Prinzipien aus der Bibel, die dein Business und dein ganzes Leben dauerhaft in die Blüte führen!

Ich habe das Beste bis zum Schluss für dich aufgehoben: Lass uns jetzt im dritten und letzten Teil einen Blick in die Praxis von biblischen Prinzipien werfen.

In die Praxis, wie du dich nicht nur von jeglicher Angst und Druck befreist, sondern damit dein Business erfolgreich steuern kannst, damit du immer wieder neue Kunden gewinnst und die besten Mitarbeiter anziehst, und in deinem ganz persönlichen und privaten Leben wahrhaftig reich und glücklich wirst.

Halte dich jetzt fest: Wusstest du, dass 90 % aller Unternehmer und Selbstständigen ihren Tag voller Angst und Druck starten?

Sie haben Angst und spüren den Druck nicht genug Umsatz zu machen.

Sie haben Angst und spüren den Druck ihre Rechnungen und/oder Löhne nicht bezahlen zu können.

Sie haben Angst vor einer hohen Steuernachzahlung.

Sie haben Angst und spüren den Druck vor negativem Feedback, dass zu Verlust ihrer Autorität, Anerkennung und Wertschätzung führen könnte.

Sie haben Angst vor Krankheit und spüren den Druck ständig bereit sein zu müssen.

Sie haben Angst und spüren den Druck an Mangel von Kreativität und neuen Ideen.

Sie haben Angst vor Fehlentscheidungen oder Fehlinformationen und spüren den Druck von den möglichen Konsequenzen.

Das sind die fatalen Folgen auf die Gesundheit von dauerhafter Angst und Druck

85 % aller Unternehmer und Selbstständigen haben vegetative Beschwerden, wie Schlafstörungen, Magen- und Verdauungsprobleme oder die sogenannte Managerkrankheit in Form von Herz- Kreislaufprobleme.

75 % haben einen erhöhten Cholesterinspiegel und somit erhöhtes Infarktisiko. Das hast du bestimmt schon mal gehört: Ein Jahr nach dem Ruhestand tot. Oder ein Jahr vor dem Ruhestand, noch blöder.

Und das ist noch nicht alles: 72 % haben psychische Störungen in Form von Depressionen, Neurosen, Süchten und das oftmals ihr Leben lang.

Es ist klar, dass hat mit Angst und Druck zu tun, vor allem mit dem Erwartungsdruck an sich selbst, dem Erwartungsdruck der Kunden, Mitarbeiter aber auch aus der Ehe und Familie.

Stell dir nun die Folgen vor! Unternehmer und Selbstständige haben Angst. Angst macht aber nicht reich und schon gar nicht glücklich, sondern krank wie diese Zahlen beweisen.

Das Entscheidende ist jetzt, wie du die lauende Gefahr von Angst und Druck in deinem Business vermeiden oder besiegen kannst.

Natürlich trifft man in seinem Business immer wieder auf Situationen, die einem Angst machen können. Angst kann zwar ein guter Berater sein, wenn man gerade vor einem Bären davonläuft, da kann einem die Angst auch schon mal schnelle Beine machen.

Aber im Business ist Angst lähmend, sie macht dich krank und darum solltest du dich nicht von der Angst leiten lassen.

In der Bibel lesen wir über die Angst folgendes:

„Wo die Liebe regiert, hat die Angst keinen Platz!“ 1. Johannes 4,18

Lass es mich so formulieren: Du kannst in deinem Business entweder regieren oder reagieren. Dabei ist es wichtig noch ein Liebesprinzip in der Bibel zu kennen.

„Du sollst deinen Nächsten lieben wie dich selbst!“ Matthäus 22. 37-39

Das hast du bestimmt schon mal gehört. Dieser Vers sagt uns, dass wir uns zunächst selbst lieben müssen, um in der Lage zu sein andere zu lieben. Aus einem leeren Fass kann man schlecht Wasser schöpfen.

Du kannst schlecht geben, was du selbst nicht hast.

Mitarbeiter hört man oft über ihren Vorgesetzten mauscheln: *„Der mag sich ja selbst nicht!“*

Was lernst du jetzt wirklich daraus: Wenn du dich selbst nicht liebst und das Prinzip der Nächstenliebe nicht verstehst, wird es schwierig, wenn nicht unmöglich mit deinem Business wirklich erfolgreich frei und glücklich zu sein.

Es gibt einfach biblische Prinzipien, die wie Naturgesetze, unabhängig ob wir an sie glauben oder nicht, unser Leben im Hinblick auf Business, Erfolg, Geld Freiheit und Glück bestimmen und prägen.

Verletzen wir sie, verletzen wir uns selbst und andere mit dem Ergebnis, dass Schweiß, Sorgen, Angst und auch Gier in jeder Form dann unsere ständigen Wegbegleiter sein werden.

Den echten Schlüssel finden wir in unserer Anfangsgeschichte: Erinnerst du dich noch an Hassan, der in Guantanamo Bay an Händen und Füßen gefesselt sitzt und sich immer noch über die verpasste Ausbruch Gelegenheit ärgert?

Hasan war Tagsüber an Händen und Füßen gefesselt. Durch kurze Fußfesseln war er so in der Bewegung eingeschränkt, dass er sich nur durch kleine trippelnde Schritte fortbewegen konnte.

Was hat Hasan den Weg in die Freiheit versperrt?

Es waren seine eigenen Gedanken die unüberwindbaren Mauern, die ihm bei der Ergreifung der sich bietenden Fluchtmöglichkeit den Weg versperrten.

Was könnte dir den Weg in deine Freiheit zu wahren Reichtum und Glück versperren?

Es sind deine eigenen Gedanken!

Wie du über dein Business, Erfolg, Geld und Glück denkst entscheidet über erfolgreich und glücklich oder erfolglos und unglücklich oder erfolglos und frustriert.

Es gibt nur diese drei Stufen aus der Konsequenz deines Denkens und Handelns:

1. Erfolglos und frustriert.
2. Erfolgreich und unglücklich.
3. Erfolgreich und glücklich.

Einen weiteren Schlüssel entdecken wir in diesem biblischen Prinzip das Hasan scheinbar fremd war:

„Stellt euch nicht dieser Welt gleich, sondern ändert euch durch Erneuerung eures Sinnes ...“

Die Gesinnung eines Menschen ist seine moralische Grundhaltung, sie wird durch Werte und Normen bestimmt und prägt Motive und Ziele.

Paulus der den oben zitierten Vers in seinem Brief an die Römer geschrieben hat, fordert uns zu einem erneuerten Denken, Reden und Handeln auf. Zu einer Erneuerung unserer Werte, Normen Denk- und Handlungsmuster.

Hier ist das wichtigste Geheimnis, das ich jemals herausgefunden habe, aber nur wenige Unternehmer und Selbstständige scheinen es zu verstehen:

Es sind die drei Hauptursachen von Angst und Druck:

1. Geld
2. Geld
3. Geld!

Dann stellst sich doch auch die Frage: „*Macht Geld wirklich glücklich?*“

Ich glaube:

Kein Geld – kein Glück, stimmt.

Viel Geld – viel Glück, stimmt nicht.

Um es gleich vorwegzunehmen: Die Bibel hat gar NICHTS gegen Geld, aber sie hat alles gegen die Geldgesinnung, die auch die Ursache für ungesunde Angst und Druck ist.

Eine Gesinnung, die auf das Geld fokussiert ist, bei der das Geld im Zentrum des Denkens, der Gewohnheiten, Entscheidungen und des Handelns steht.

Diese Entdeckung hat mein Leben verändert: Ich habe mir die Frage gestellt, könnte es sein, dass wir belogen werden?

Könnte es sein, dass wir diesem Hundert-Euro-Schein glauben, der, der immer schreit:

„*Mehr von mir ist noch viel besser?*“

Könnte es sein, dass du wir schon lange dem Geld dienen, statt das Geld uns dient?

Kennst du diesen faulen Spruch?

„*Ich lebe nicht um zu arbeiten; ich arbeite, um zu leben.*“

Wie kann es dann sein, dass sich Die meisten Unternehmer und Selbstständigen pro Tag 12 – 14 Stunden mit dem Thema Business und Geld befassen. Könnte es sein, dass sie in ihrem Gelddenken sogar gefangen sind?

Könnte es sein, dass sie gegen ihren Willen oder gegen ihr besseres Wissen oder gegen ihr Gewissen Dinge tun, die sie in Wahrheit gar nicht tun wollen?

Oder gegen ihre Gesundheit?

Oder gegen ihre Ehebeziehung?

Was ist mit dir? Entscheidest du dich immer völlig ungezwungen für das, was du da tust?

Oder ist es, Teil des Spiels und du bist entweder drinnen oder draußen und du machst dir vielleicht vor: „*Ja, wenn ich nichts mehr habe, dann bin ich gar nichts mehr?*“

Wie ich schon sagte, die Bibel hat gar nichts gegen Geld nur dagegen, wie du darüber denkst und sprichst. Das beginnt schon bei der Menge an Aussagen über Geld in der Bibel.

Ich habe mir nicht die Mühe gemacht zu zählen, aber andere Autoren gehen davon aus, dass es über 2350 Verse in der Bibel gibt, die sich mit den Themen Geld, Besitz, Management und Leadership befassen.

Damit steht diese Themengruppe im Vergleich zu allen anderen, vor allem auch im Vergleich zu allen religiösen Themen wie Glauben, Gebet, Heilung usw. unbestritten an der Spitze.

Es gibt mehr Aussagen von Jesus in der Bibel zu Geld als zu Himmel und Hölle zusammen. 15 % der aufgeschriebenen Worte Jesu handeln von diesem Thema. Gemäß dem biblischen Zeugnis hat er zu keinem anderen Thema so viel gesagt.

Eines seiner wichtigsten Prinzipien möchte ich dir bevor zum Schluss noch über die praxisnahen Business Themen wie Neukunden- und Mitarbeitergewinnung und reich werden und reich bleiben sprechen nicht vorenthalten.

Eines der wichtigsten biblischen Prinzipien über Geld ist:

„Ihr könnt nicht Gott dienen und dem Mammon.“

Jesus bezeichnete den Herrn des Geldes als Mammon. Das ist sehr erstaunlich und ist es auf jeden Fall noch die Zeit wert, etwas genauer betrachtet zu werden.

Das Wort „Mammon“ leitet sich vom aramäischen Wort „aman“ ab und bedeutet „dass, worauf man traut“ oder „das, was zuverlässig ist“.

Es ist offensichtlich, dass heute die meisten Menschen auf das Geld vertrauen und das Geld als das einzige Zuverlässige erachten. Sicherlich vertrauen heute in der westlichen Welt mehr Menschen auf Geld als auf Gott.

EGO lässt grüßen! (*Edging God Out - Gott außen vorlassen*)

Jesus hatte keine Illusionen: Geld regiert die Welt. Schon damals.

Wie viel mehr sollten wir heute diese Warnung hören die wir, von der Gewinnmaximierung getrieben werden, im Materialismus leben und dem Geld dienen.

Damit wir uns nicht falsch verstehen, bitte denke an diesem Punkt: Und da wiederhole ich mich gerne, weder Jesus noch die ganze biblische Schrift hat etwas gegen Geld und betrachtet es als Übel, gerade im Gegenteil hier ein letztes Prinzip und der Beweis dazu:

„Nicht Geld ist die Wurzel allen Übels. Die Habgier ist die Wurzel allen Übels.“

Ein letzter überaus wichtiger Punkt: Alle wichtigen Prinzipien über Erfolg, Geld, Business, Freiheit und Glück wurden in der Bibel niedergeschrieben.

Die **Bibel** ist eine **Goldmine** für tiefgreifende Lebensweisheiten, und daraus kannst du in alltäglichen Lebenssituationen sehr viel Gewinn erzielen! Genau deshalb lohnt es sich diese Lebensweisheiten für deine Lebensführung ernsthaft zu studieren.

Damit wollen wir dieses Thema Erfolg, Geld Freiheit & Glück beenden. Für den Schluss dieser Fallstudie habe ich mir noch etwas Wertvolles, praxisnahes zum Thema, Neukunden- und Mitarbeitergewinnung für dich aufgehoben, dass dir auch gleich neue Ideen für sofort mehr Umsatz liefert.

Du hast heute in dieser Fallstudie gelernt, dass es keineswegs unmoralisch ist, dauerhaft reich zu werden erfolgreich und glücklich zu sein.

Das Unmoralische aus meiner Sicht ist, wie wir Menschen und gerade wir Unternehmer und Selbstständige schon seit Jahrhunderten belogen und geprägt werden.

Darum zeige ich dir JETZT noch drei wahrhaftige biblische Marketing- und Businessprinzipien, die noch nie versagt haben!

Ein persönlicher Rat noch vorweg: Wenn du die Angst und den Druck besiegen willst, wenn du als Unternehmer oder Selbstständiger wirklich dauerhaft reich und glücklich werden willst, dann muss die Liebe in deinem Business und in deinem Leben regieren.

Die Bibel rät uns zu dieser Liebe. Doch wo genau hat diese Liebe in deinem Business ihren Platz?

Leider missverstehen viele Unternehmer und Selbstständige diese Liebe und denken es hat damit zu tun alles zu verschenken für jeden immer und sofort erreichbar zu sein und ehrenamtlicher Arbeit zu tun. Das will doch keiner!

Doch die einfache Wahrheit ist: Wenn ich mein Business liebe und weiß, dass ich mit meinem Produkt, meiner Dienstleistung einen echten Nutzen und Mehrwert stifte, der meine Kunden bereichert, und das ist die Grundvoraussetzung für einen ständigen Fluss an Neukunden, dann habe ich auch die moralische Verpflichtung alles in meiner Macht Stehende zu tun, sodass dieses Produkt oder auch diese Dienstleistung meine Kunden erreicht.

Doch leider verstehen nur die wenigsten Unternehmer und Selbstständigen etwas von erfolgreichen Business- und Marketingprinzipien und die wenigsten wissen, dass diese bereits vor tausenden von Jahren in der Bibel niedergeschrieben wurden.

Darum lernst du JETZT noch drei wirkungsvolle biblische Prinzipien kennen, die noch nie versagt haben. Prinzipien, die dir einen Fluss an Neukunden garantieren. Prinzipien, die dir zeigen, wie du die besten Talente deiner Branche zu deinen Mitarbeitern machst.

PRINZIP #1

DAS GESETZ VON SAAT UND ERNTE

“Täuscht euch nicht: Gott lässt keinen Spott mit sich treiben; was der Mensch sät,

wird er ernten.“ - Galater 6; 7

Arbeite mit dem Gesetz von Saat und Ernte, um eine magnetische Wirkung auf potenzielle Kunden und die besten Talente deiner Branche zu haben.

Das Gesetz von Saat und Ernte ist, wie wir alle wissen, unvergänglich und somit zeitlos. Die Natur bedient sich diesem Prinzip, um sich selbst zu erhalten und zu wachsen. Deshalb sind wir gut beraten, wenn wir es in der Kunden- und Mitarbeitergewinnung einsetzen.

Auch das ist eine einfache Wahrheit: Wenn du nichts säst, wirst du nichts ernten. Wenn du nur wenig säst, wirst du nur wenig ernten. Wenn du viel säst, wirst du viel ernten. Das ist im Grunde die Kernaussage dieses Prinzips.

Säen bedeutet, dich in deine potenziellen Kunden und Mitarbeiter zu investieren!

Stell dir die Frage: *„Was kann ich für meine Zielgruppe tun, um ihre Probleme zu lösen?“* Und zwar am besten noch bevor sie die Möglichkeit haben deine Kunden zu werden.

Dazu gibt es in der Praxis viele einfache Möglichkeiten: Ein YouTube-Kanal mit regelmäßigen Videos, Checklisten, Blog-Artikel, diverse downloadbare Ressourcen und Werkzeuge, Podcasts, Webinare, Magazine, etc.

Identifiziere welche Formate von deiner Zielgruppe bevorzugt werden und auch am besten zu deinen Stärken passen.

Ganz Ähnliche Methoden kannst du auch für deine Mitarbeitergewinnung einsetzen. Du kannst als Beispiel zu fachspezifischen Themen, Seminare und Kurse online oder offline anbieten und damit die besten Talente oder Profis kennen lernen und überzeugen.

Mit regelmäßigen automatisierten E-Mails pflegst du dein Netzwerk und bekommst so einen ständigen Fluss von interessanten und interessierten Mitarbeitern oder Geschäftspartnern.

Fakt ist: Wenn du das Gesetz von Saat und Ernte in deinem Business richtig einsetzt, wirst du nie wieder Kunden- oder Mitarbeitermangel haben. Dieses Prinzip ist so stark, dass es dein Unternehmen in eine Situation bringt, von der die meisten nur zu träumen wagen.

PRINZIP #2

DEIN UNWIDERSTEHLICHES ANGEBOT

Präsentiere deinen potenziellen Kunden und Mitarbeitern ein unwiderstehliches Angebot. Damit du mit deinem Business so richtig aufblühst, brauchst du mindestens ein unwiderstehliches Angebot.

Stellt sich also die Frage, was ein unwiderstehliches Angebot ist und aus welchen Bausteinen es besteht. Wir finden die vollständige Antwort in diesem bekannten Bibelvers:

„Denn Gott hat die Welt so sehr geliebt, dass er seinen einzigen Sohn hingab, damit jeder, der an ihn glaubt, nicht verloren geht, sondern ewiges Leben hat.“ Johannes 3,16

Das ist einer der Schlüsselverse des Christentums und lebendige Christen hören diesen Vers regelmäßig. Dieser Vers hat so eine Tiefe, dass man jedes Mal eine neue Erkenntnis daraus gewinnen kann.

Für Menschen, die das richtige Bewusstsein dafür haben, ist der Vers an sich ein unwiderstehliches Angebot. Aber warum genau ist das so?

Lass uns hier einen Moment lang verweilen: Ich weihe dich jetzt in geheimes Marketinginsiderwissen ein und du lernst, wie du dir eine 5-Schritte Schablone für dein eigenes unwiderstehliches Angebot erstellen kannst.

Dieser Vers: hat 5 wichtige Bausteine: „Denn Gott hat die Welt so sehr geliebt, dass er seinen einzigen Sohn hingab, damit jeder, der an ihn glaubt, nicht verloren geht, sondern ewiges Leben hat.“

BAUSTEIN #1: „DENN GOTT HAT DIE WELT SO SEHR GELIEBT ...“

Was genau hat das jetzt mit Business und Marketing zu tun?

Wenn du ein dauerhaftes und erfolgreiches Business haben möchtest, mit dem du auch glücklich bist, dann startet alles mit der Liebe zu deiner Zielgruppe (Kunden) und auch zu deinen Mitarbeitern.

Deine Zielgruppe und auch deine Mitarbeiter zu lieben, heißt nicht, dass man alles tut, was der Kunde oder auch der Mitarbeiter verlangt. Das kann sogar mehr schaden als nützen.

Deine Zielgruppe oder deine Mitarbeiter zu lieben, heißt ihre echten Bedürfnisse zu erkennen und ein Angebot zu strukturieren, das so attraktiv ist, dass sie nicht ablehnen können. Dafür braucht es Herz und Hirn.

BAUSTEIN #2 „... DASS ER SEINEN EINZIGEN SOHN HINGAB ...“

Dieser kleine Satzteil beinhaltet eine der wichtigsten Lektionen, die du im Marketing lernen kannst.

Beachte folgendes: Es heißt nicht „... dass er ein Opfer brachte ...“ sondern es wird bewusst konkret kommuniziert. Je spezifischer du **kommunizierst**, desto besser wirst du auch **verstanden**.

In diesem Satzteil können wir 4 Spezifikationsebenen herauslesen, die du in folgenden vier Wörtern findest: „er“, „seinen“, „einzig“, „Sohn“. Dadurch werden ein paar wesentliche Elemente klar.

Es wurde nicht irgendetwas geopfert, sondern „ER“ hat „SEINEN EINZIGEN SOHN“ geopfert.

Spezifikation ist deshalb so wichtig, weil Marketing im Grunde nichts anderes ist, als Menschen durch spezifische Informationen dabei zu helfen eine gute Entscheidung zu treffen.

BAUSTEIN #3 „... DAMIT JEDER DER AN IHN GLAUBT ...“

Jedes unwiderstehliche Angebot spricht eine gewisse Zielgruppe an. In dieser Fallstudie als Beispiel, spreche ich gezielt Unternehmer, Selbstständige, und welche es werden wollen, an.

Nicht einmal Gott hat in seinem Angebot die ganze Menschheit eingeschlossen. Das Angebot ist zwar für jeden Menschen zugänglich, aber es wird ein klares Kriterium kommuniziert.

Daraus können wir sehr viel lernen. Wenn wir, von **Bibel Business®** ein Unternehmen oder Menschen beraten, die ein eigenes Business gründen möchten, dann ist unsere erste Frage „Für welche Zielgruppe ist dein Angebot oder dein Geschäftsidee gedacht?“

In vielen Fällen erhalten wir die Antwort, dass es für „Jeden“ ist. Leider ist das ein fataler Fehler, der ein Angebot oder eine Geschäftsidee schon in der Konzeptionsphase zum Scheitern verurteilt.

BAUSTEIN #4 „... NICHT VERLOREN GEHT ...“

Warum sollte man etwas anstreben, wenn man nichts verlieren kann? Es gibt zwei Kräfte, die den Menschen bewegen: Die **Liebe** zu etwas oder die **Angst** vor etwas.

Beide sind stark, aber im Marketing wissen wir, dass die Angst davor etwas zu verlieren wesentlich effektiver ist. Nun in diesem Vers finden wir beides. Sowohl das „weg von“, also auch das „hin zu“.

In diesem Vers wird vorausgesetzt, dass man „an IHN glaubt“, aber nicht nur das, sondern man muss auch ein Bewusstsein dafür haben, dass man „verloren gehen“ kann. Sobald man ein Bewusstsein über die „Hölle“ hat, wird das Ziel des „Himmels“ deutlich erstrebenswerter.

Hier ist der wichtige Punkt: Eine der wichtigsten Marketinglektionen ist, dass du die „Höllenkommunikation“ beherrschen musst. Was genau meine ich damit?

Es heißt nichts anderes, als über die Probleme deiner Zielgruppe zu sprechen. Solange du mit deiner Zielgruppe über ihre Probleme, bzw. ihre persönliche Hölle sprichst, wirst du immer volle Aufmerksamkeit genießen.

BAUSTEIN #5 „... SONDERN EWIGES LEBEN HAT ...“

Nach einer gesunden Dosis „Höllenkommunikation“ muss aber auch der Himmel seinen Platz bekommen. Und zwar in solch einer attraktiven Form, dass er unwiderstehlich ist.

Das Bedürfnis zu Leben ist in uns Menschen tief verankert. Wir treffen im Leben unsere Entscheidungen immer so, um möglichst viel Schmerz zu vermeiden, möglichst lange zu leben und das auch noch so gut wie möglich.

„Höllen- und Himmel-Kommunikation“ sind deshalb untrennbar.

Erst die Hölle, der Schmerz, das Leiden und der Tod gibt dem Himmel die wahrgenommene Wertigkeit. Dadurch wird das ewige Leben auch zum unwiderstehlichen Angebot!

Hier noch mal der komplette Vers:

„Denn Gott hat die Welt so sehr geliebt, dass er seinen einzigen Sohn hingab, damit jeder, der an ihn glaubt, nicht verloren geht, sondern ewiges Leben hat.“ Johannes 3,16

Meine persönliche Empfehlung: Denke jeden Tag an diese wichtige Wahrheit!

Und hier das dritte und letzte Prinzip für heute:

PRINZIP #3

DU BIST IM DIENST DEINER KUNDEN, ABER VERGISS DEINE POSITIONIERUNG NICHT

“... dient einander in Liebe!” - Galater 5; 13

Dass ein Unternehmen ohne zahlende Kunden und leistungsstarke Mitarbeiter nicht dauerhaft überleben kann, wissen wir als Unternehmer und Selbstständige.

Es ist daher nachvollziehbar, dass viele Unternehmer und Selbstständige und gerade, wenn sie am Anfang stehen ihren Kunden und Mitarbeitern nachlaufen, um ihre Produkte und Dienstleistungen zu verkaufen und zu produzieren.

Achtung: Dieses Vorgehen ist ein fataler Irrtum und Fehler!

Denk mal darüber nach: Warum nehmen deine Kunden dein Angebot in Anspruch und warum wollen Menschen bei dir arbeiten?

Weil du eine Lösung für ihr Problem hast. Du bist daher der Problemlöser. Ein Problemlöser sollte niemals jemandem nachlaufen, der ein Problem hat, sondern umgekehrt!

Wenn du deinen Kunden und Mitarbeitern nachläufst, wirst du immer in der schlechteren Position sein. Warum?

Weil der Kunde oder auch mögliche Mitarbeiter anhand deines verzweifelnden Handelns sofort merkt, dass du ein Problem hast (zu wenig Kunden, Umsatz, Mitarbeiter etc.) und dann sieht er sich plötzlich selbst als Problemlöser.

Das ist keine gute Position für dein Business. Ein ehrenvoller Dienst sieht anders aus. Du löst Probleme für deine Kunden oder Mitarbeiter und du behältst auch die Position des Problemlösers.

Hier ist noch ein wichtiger Punkt: Wenn du das Gesetz von Saat und Ernte daran koppelst, dann bist du Problemlöser noch bevor Kunden bei dir kaufen oder Mitarbeiter nach einem Platz in deinem Business fragen.

Das erzeugt eine magnetische Wirkung, dass deine potenziellen Kunden bei dir kaufen WOLLEN aufgrund deiner Lösungsfähigkeit.

Erkennst du den Unterschied? Es geht nicht mehr primär um Preis, Konkurrenz oder Umstände und du reagierst nicht, sondern du regierst mit und in deinem Business.

Mein allerletzter Tipp: Diene deinen Kunden, aber vergiss deine Positionierung nicht!

Bevor ich mir dir noch eine letzte spannende Idee teilen möchte, lass uns jetzt noch kurz zusammenfassen welche wichtigen Wahrheiten du in diesem Bibel Business® Spezial-Report gelernt hast:

Du hast zuallererst Hasan kennen gelernt und wie er durch seine falsche Gesinnung geprägt von unnötigen Sorgen und Ängsten und seiner Unschlüssigkeit eine absolut einmalige Gelegenheit verpasst hat, die Gelegenheit frei zu werden.

Mache diesen Fehler bitte nicht! Du hast die beiden größten Tabuthemen in der westlichen Welt, Gott und Geld kennen gelernt und warum die Tabuisierung von Gott und Geld keine wirkliche Lösung ist.

Du hast die zwei größten Lügen, von denen wir von Kindesbeinen an tief geprägt werden, kennen gelernt und hoffentlich durchschaut: „*Mehr ist immer besser und Geld macht glücklich.*“

Du hast die drei Kernbotschaften des Humanismus, der Leistungsgesellschaft und der Postmoderne für Erfolg Freiheit & Glück kennen gelernt:

1. Bemühe dich!
2. Leiste viel!
3. Verwirkliche dich selbst, werde frei und unabhängig!

Wir haben dabei festgestellt, dass diese drei Kernbotschaften einerseits bei richtigem Bewusstsein, über deine wahre Identität auch wirklich zu Erfolg und Glück führen können, jedoch bei falschem Bewusstsein den drei Lügen deines Egos auf den Leim geht.

1. Du bist was du tust.
2. Du bist was du hast.
3. Du bist was andere über dich denken oder sagen.

Du bestimmst deine Identität über deine Leistung, deinen Besitz und deine Anerkennung!

Und das ist ein fataler Irrtum! Der Grund dafür sind der äußere Druck und Zwang der Marktwirtschaft und der Gesellschaft. Dieser Druck und Zwang führen dich in eine **Sackgasse!**

In die Sackgasse eines Unternehmens- und Lebenskonzeptes, das der Befriedigung und dem Genügen der äußeren Umstände dient und in die Unfreiheit führt, also nach Guantanamo, dem Gefängnis von Geld macht glücklich.

Du hast in der Geschichte von Johannes Niederer, den kleinen, aber sehr schlaunen Timi kennen gelernt und welche große Frage er auf den Tisch bringt: *„Was muss geschehen, damit es mit dieser Welt wieder stimmt?“*

Und die Antwort darauf war: *„Es muss mit dem Menschen wieder stimmen, wenn es mit der Welt wieder stimmen soll.“*

Darauf haben wir gemeinsam Fragen gestellt die möglicher Weise auf deine persönliche Situation treffend sind:

*„Was muss geschehen, damit es mit deinem Business wieder stimmt?“ oder
„Was muss geschehen, damit es von Anfang an mit deinem Business stimmt?“ oder
„Was muss geschehen, damit es mit deinen Mitarbeitern wieder stimmt?“
„Was muss geschehen, damit es mit deiner Neukundengewinnung wieder stimmt?“
„Was muss geschehen, damit es mit deinen Beziehungen, deiner Ehe oder in deiner Familie wieder stimmt?“*

Endlich haben wir auch Antwort auf diese Fragen: Es geht um deine eigene Persönlichkeit, deine Identität und deinen Charakter.

Nur durch Persönlichkeitsentwicklung, Potenzialentfaltung und Charakterbildung findet eine Transformation statt, die dich zu einer eigenständigen und beziehungsfähigen Persönlichkeit formt.

Eine Persönlichkeit, die die Potenziale und Tugenden entfaltet, damit du dich aus einem immer enger werdenden Korsett aus unternehmerischen und privaten Verpflichtungen und Erwartungen, Stress, Streit und Trennungen, Überarbeitung, Burn-Out und Sinnlosigkeit befreist hin zu wahren dauerhaftem Reichtum Glück, Freiheit und Erfolg.

Und vergiss bitte nicht: Du hast gelernt, dass 90 % aller Unternehmer und Selbstständigen ihren Tag voller Angst und Druck starten und welche Schäden und Folgen diese Angst und dieser Druck mit sich bringt.

Dein Vorteil ist jetzt, dass du heute eine erste Antwort und Lösung darauf bekommen hast, wie du dich von jeglicher Angst und Druck befreien kannst.

Wie du dein Business und dein Leben durch die zeitlosen und biblischen Prinzipien erfolgreich steuern kannst, damit du immer wieder neue Kunden gewinnst und die besten

Mitarbeiter anziehst, und somit in deinem ganz persönlichen und privaten Leben wahrhaftig reich und frei wirst.

Du hast 3 biblische Prinzipien kennen gelernt, die niemals versagen und ich habe dich in geheimes Marketinginsiderwissen eingeweiht, dadurch hast du gelernt, wie du mit einer 5-Schritte Schablone ein eigenes unwiderstehliches Angebot für deine Neukundengewinnung und mehr Umsatz erstellen kannst.

Und ich habe dir den Beweis dafür geliefert, dass es NICHT unmoralisch ist Geld und auch viel Geld zu verdienen und das weder Jesus noch die ganze biblische Schrift etwas gegen Geld hat:

*„Nicht Geld ist die Wurzel allen Übels. Die Habgier ist die Wurzel allen Übels.“
1. Timotheus 6,10*

Und das ist nicht alles, du findest in der Bibel auch Antwort auf die entscheidenden Lebensfragen: *Wer bin ich? Weshalb bin ich so, wie ich bin? Woher komme ich? Wozu bin ich da? Was für einen Sinn hat mein Leben? Was geschieht, wenn ich sterbe? Wie kann ich mich so verändern, dass ich nicht nur funktioniere?*

Ein letzter überaus wichtiger Punkt: Die **Bibel** ist eine Goldmine für tiefgreifende Lebensweisheiten. Alle wichtigen Prinzipien über Erfolg, Geld, Business, Freiheit und Glück wurden in der Bibel niedergeschrieben.

Und daraus kannst du in alltäglichen Lebenssituationen sehr viel Gewinn erzielen! Genau deshalb lohnt es sich diese Lebensweisheiten für deine Lebensführung ernsthaft zu studieren.

Die wichtige Frage lautet daher: Bist du bereit diese Prinzipien anzunehmen? Gerade wir Unternehmer und Selbstständige stehen täglich vor spannenden Herausforderungen.

Allein die Technologie hat uns Tür und Tor dafür geöffnet unser Business, schneller profitabel und skalierbarer zu machen, so dass es auch ohne dich funktioniert.

Das ist gut, allerdings auch für viele Unternehmer und Selbstständige überfordernd und den Überblick zu behalten gilt bereits als Kunst.

Die Wahrheit ist aber, dass nicht diese Dinge entscheidend sind für deinen Businesserfolg deine Freiheit und dein Glück.

Hier ist das große Geheimnis:

„Es sind nicht Taktik und Strategie, die zeitlos sind.

Es sind die zeitlosen Prinzipien, die den Unterschied machen!“

JETZT möchte ich mit dir noch ein spannendes GRATIS Angebot teilen

Unsere Mission ist es, dir als Unternehmer, Selbstständiger oder wenn du noch am Anfang ohne eigene Idee stehst, dabei zu helfen ein blühendes Business mit den zeitlosen Prinzipien aus der Bibel aufzubauen, damit du dauerhaft frei, reich und rundum glücklich wirst.

Und unsere Idee lautet, dir als Unternehmer oder Selbstständiger oder wenn du gerade am Anfang stehst, dass es mit einem Bibel Business® wirklich geht frei, reich und glücklich zu werden und auch dauerhaft zu bleiben ohne Druck, die tägliche Angst und dem Irrglauben und Zwang von Geld macht glücklich zu verfallen.

Denn noch einmal, es IST möglich, dass Du mit einem Bibel Business® frei, erfolgreich und glücklich wirst ohne Angst, Druck und dem Zwang von ständiger Erwartungshaltung von außen.

Ich wette du wirst überrascht sein!

3 kurze Fragen vorweg - Wie lange sehnst du dich schon nach:

1. Einer klaren Anleitung für dein Marketing und was du tun musst, damit du immer neue Kunden im Überfluss hast?
2. Der Kompetenz, wie du dir ein Team aufbaust, das für die gemeinsame Vision bereit ist, alles zu geben und dein Business auch Schritt für Schritt ohne dich funktionieren kann?
3. Wie du Erfolgsprinzipien aus der Bibel anwenden bzw. darauf aufbauen kannst, damit du große Durchbrüche und Segnungen in deinem Business erfährst?

Und hier kommt mein GRATIS Angebot an Dich - Das NEUE Bibel Business® Webinar:

Baue dir ein blühendes Business auf mit zeitlosen Prinzipien aus der Bibel
„Katapultiere in nur 120 Minuten deine Führungskompetenz auf ein neues Level und erfahre, wie du deine Kundengewinnung aufbaust, um nie wieder Kundenmangel erleben zu müssen!“

In diesem KOSTENFREIEN Webinar lernst du Folgendes:

1. **Leadership:** Du lernst warum genau das der zentrale Erfolgsfaktor für dein unternehmerisches und persönliches Wachstum ist und in welcher Form du diesen Erfolgsfaktor sofort und am gewinnbringendsten umsetzt.
2. **Nie wieder Kundenmangel:** Du bekommst eine klare Anleitung für dein Marketing und was du tun musst, damit du immer Kunden im Überfluss hast.
3. **Große Durchbrüche:** Im Business geht es oft darum schnelle große Sprünge zu machen. Große Durchbrüche sind das Ergebnis und genau das zeigen wir dir im neuen Bibel Business® Webinar.

[Also klicke JETZT hier und sichere dir deinen KOSTENFREIEN Webinarplatz für dich nächsten 48 Stunden >>>](#)

Ich möchte dir aber den Tipp geben, dass du dich beeilst, denn wir können dir dieses KOSTENFREIE Webinar nur limitiert anbieten.

Das liegt einfach daran, dass wir uns immer wieder neue Gedanken machen, wie wir unsere Bibel Business® Angebote für die unterschiedlichen unternehmerischen Herausforderungen, aktuell halten können.

Aus diesem Grund werden wir das Angebot für das NEUE KOSTENFREIE Bibel Business® Webinar

Baue dir ein blühendes Business auf mit zeitlosen Prinzipien aus der Bibel
„Katapultiere in nur 120 Minuten deine Führungskompetenz auf ein neues Level und erfahre, wie du deine Kundengewinnung aufbaust, um nie wieder Kundenmangel erleben zu müssen!“

zeitlich nicht unbegrenzt verfügbar machen und behalten uns das Recht vor, es jederzeit wieder einzustellen.

[>>> Also, klicke jetzt hier auf den Link sichere dir deinen KOSTENFREIEN Webinarplatz für dich nächsten 48 Stunden](#)

Dein Wolfgang Schmidt
CO-FOUNDER BIBEL BUSINESS®